

Nytt 4-årigt branschavtal för betodling

Nordic Sugar och Betodlarna har kommit överens om ett nytt branschavtal för odlingsåren 2011-2014. Både odlare och industri satsar genom avtalet på en stark konkurrenskraft och fortsatt god lönsamhet.

Det är positivt för hela branschen med ett långsiktigt avtal med fokus på marknaden. Thomas B. Olsen, VD för Nordic Sugar A/S, konstaterar:

- Vi har slutit ett fyraårigt avtal som ger båda parter en god planeringshorisont. Vi kommer nu gemensamt att ta vara på de möjligheter som marknaden erbjuder, både för kvot- och industrisocker.

Nils Lundberg, vice ordförande för Svenska Betodlarna, kommenterar:

- Det är positivt att vi hanterar den senare delen av kampanjen på ett förnuftigt sätt. Ersättningen vid sena leveranser är exempelvis väsentligt högre. Dessutom kommer vi gemensamt att arbeta med löpande förbättringar av transportsystemet.

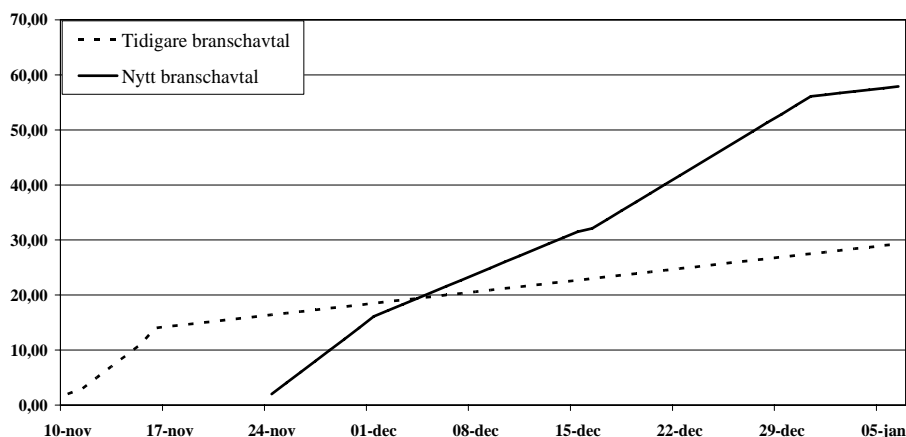
Avtalet baseras alltså på en marknadsanpassning som säkrar branschens konkurrenskraft och betodlingens lönsamhet. Det tillfälliga marknadstillägget finns inte kvar, men förändras marknadssituationen, så kan betpriset omförhandlas för åren 2013-2014. Sammantaget betyder det att betorna fortsätter vara en ekonomiskt intressant gröda under de kommande åren.

Förändrade pristillägg

Det finns liksom tidigare en kontraktsuppfyllnadspremie som betalas ut till alla odlare som uppfyllt 100 % av sitt kontrakt. Premien är 23 kr per ton betor (vid 17,5 % sockerhalt).

Tidiga tillägg betalas ut under september månad. Tillägget är något lägre än tidigare. Däremot är ersättningen vid sen leveranser betydligt högre:

Tillägg för kvalitetssäkring och utfört frostskydd



Det finns också ett grundpristillägg för K+Na-innehåll motsvarande 4,50 kr per ton betor (vid 17,5 % sockerhalt).

Betleveranser med > 10 % förstörda betor (så kallade 7:or) resulterar fortsättningsvis i ett avdrag à 200 kr per ton betor.

Betleveranser

Båda parter är överens om att fortsätta utveckla det nuvarande transportsystemet, inom givna ekonomiska ramar. Tillsammans kommer vi att arbeta för bättre möjligheter och rutiner kring lagring, lastning, transportinformation och vidareutbildning av alla inblandade i transportkedjan.

Odlare som har mer än 100 ton polsocker i kontrakterad mängd under den senare tredjedelen av kampanjen, får möjlighet att dela upp leveransen i en tidig och en sen leverans (under tredje kampanjedelen).

Överskottssocker – nyheter redan kampanjen 2010

Överskottssocker kommer kunna säljas som industrisocker eller exporteras på följande villkor:

- Överskottssocker mellan 100-105 % kan odlaren alltid välja att överlagra. Nordic Sugar kan erbjuda odlaren att sälja denna kvantitet.
- Överskottssocker över 105 % har Nordic Sugar rätt att sälja som industrisocker alternativt exportera.

Priset till odlaren utgör 50 % av vinsten Nordic Sugar erhållit vid försäljningen (d.v.s precis som dagens situation). För överskottssocker som överlagras till efterföljande kampanj, betalar Nordic Sugar alla lagringskostnader.

Kontraktering

Kontrakt med den enskilde betodlaren tecknas som 2-årskontrakt för odlingsåren 2011-2012 respektive 2013-2014. Liksom tidigare kan kontrakteringsrätterna överlåtas odlare emellan.

Kontrakteringen av kvotsocker för 2011-2012 kommer att ske i slutet av augusti. Vid samma tidpunkt kontrakteras även industrisocker för odlingsåret 2011.